



Publicata su *Data manager online* (<http://www.datamanager.it>)

[Home](#) > [mercato e nomine](#) > Cresce il canale di distribuzione italiano di Semiramis gestito da DEDAGROUP

Cresce il canale di distribuzione italiano di Semiramis gestito da DEDAGROUP

Da redazione DMO

Creata il 28/07/2010 - 12:07pm

Progetto EDP nuovo Solution Partner di DEDAGROUP

DEDAGROUP, società di soluzioni ICT attiva nel settore bancario, della pubblica amministrazione e dell'industria (101 milioni di Euro di ricavi consolidati nel 2009), annuncia l'ingresso di Progetto EDP nel canale di distribuzione italiano di Semiramis, l'ERP web-based di nuova generazione pensato per la PMI.

Progetto EDP nasce nel 1986 e negli anni matura competenze di assoluto livello nelle soluzioni ERP dei settori: lattiero-caseario, grossisti alimentari, distribuzione organizzata e manifatturiero.

Grazie alla soluzione ITACA, Progetto EDP è leader nel mercato degli ERP per il settore lattiero-caseario, con un ampio parco clienti che annovera, tra gli altri: Ambrosi, Caseificio Salernitano, Centrale Latte Savona, L'antica Cascina, Lat-Bri, Latteria di Soligo, Latteria Sociale Cà De Stefani, Latterie Carsiche, Latterie Vicentine, Latteria Vipiteno (Milchhof-Sterzing), e molti altri ancora.

Il nuovo Solution Partner concentrerà la propria attività di distribuzione nell'area del Veneto e contribuirà allo sviluppo di una verticalizzazione di Semiramis per il mercato lattiero-caseario di tutto il territorio nazionale.

“Innovare per crescere”: è questo il presupposto che ha spinto Progetto EDP a ricercare una piattaforma applicativa su cui riversare tutto il proprio know how, consolidato in particolare nel settore lattiero-caseario dove, da anni, l'azienda è presente con soluzioni altamente specializzate.

“Le proposte valutate sono state molte - spiega **Federico Franceschet**, Presidente di Progetto EDP - ma nessuna di queste risultava adeguata a supportare le nostre esigenze, che cominciammo a ritenere fossero una chimera”.

“Dopo una lunga ricerca - continua **Stefano Bortoluzzi**, Amministratore Delegato di Progetto EDP - abbiamo finalmente individuato in Semiramis il prodotto idoneo per le nostre finalità, grazie alle sue caratteristiche di affidabilità, robustezza, scalabilità, indipendenza dal Sistema Operativo (multiplatforma, compreso IBM System i), predisposizione alla verticalizzazione e aderenza agli ultimi standard tecnologici (AJAX, WEB 2.0, RIA, ecc.)”.

“DEDAGROUP - conclude Federico Franceschet - si è rivelato il Partner ideale, sia in termini di struttura che di condivisione degli obiettivi”.

Semiramis è prodotto da Comarch, azienda leader mondiale nel software gestionale per la media impresa, con 3.500 addetti ed oltre 57.000 aziende clienti.

Comarch Semiramis vanta tecnologie moderne e avanzate che consentono una grande flessibilità d'impiego. Il sistema può essere utilizzato ovunque e in qualsiasi momento, anche al di fuori dell'azienda, grazie al supporto web nativo che integra il 100% delle funzionalità “inside”. È inoltre completamente integrato con la piattaforma Office Microsoft.

Con Semiramis, dunque, DEDAGROUP risponde efficacemente alle esigenze di flessibilità ed efficienza operativa della media impresa (dai 20 ai 200 collaboratori) con un'offerta altamente innovativa: grazie alla struttura basata su oggetti e funzionalità di workflow integrate, l'applicativo permette, infatti, di adattare dinamicamente e

rapidamente il sistema ai mutevoli processi aziendali, senza ricorrere a costose personalizzazioni.

Semiramis copre diversi settori merceologici (Servizi, Retail, Alimentare, Produzione, Distribuzione, Meccatronica) ed è particolarmente orientato ad aziende con esigenze di internazionalizzazione, grazie al supporto completo del multilinguismo, delle diverse valute, dei fusi orari per le transazioni online partendo da singole istanze applicative.

“È con grande soddisfazione che vediamo il canale di distribuzione italiano di Semiramis prendere sempre più corpo e strutturarsi grazie a partner, come Progetto EDP, dotati di expertise di livello.” – Così **Ugo Pellicani**, Channel Manager Semiramis – “Siamo fortemente convinti delle grandi potenzialità di Semiramis nel mercato della PMI; la crescita del canale di distribuzione ci permetterà di dare valore a tutti gli attori di questo progetto innovativo.”

mercato e nomine Dedagroup

URL di origine: <http://www.datamanager.it/aziende/mercato-e-nomine/cresce-il-canale-di-distribuzione-italiano-di-semiramis-gestito-da-dedagrou>